



POSTE : COMMERCIAUX ITINÉRANTS ET SÉDENTAIRES H/F

FIC, Société de Négoce Industriel, implantée sur 15 points de vente en région Occitanie, avec 310 collaborateurs, recherche des Commerciaux Itinérants et Sédentaires H/F pour des postes basés dans l'Hérault / Le Gard et le Vaucluse.

Commercialisation des produits techniques dans nos gammes :
Thermie – Traitement de l'Eau – Serrurerie / Quincaillerie - Électricité

MISSIONS :

Rattaché(e) au directeur des ventes vos missions consisteront à :

- Cibler notre clientèle à prospecter
- Organiser votre prospection dans le but d'être le plus efficace possible
- Rencontrer les prospects, appréhender leurs attentes, leur proposer des solutions susceptibles de leur correspondre et argumenter pour les convaincre
- Suivre nos clients et leur proposer de nouveaux produits ou services
- Construire de nouvelles stratégies pour améliorer vos performances
- Tenir à jour le fichier prospects et clients
- Relancer les prospects en attente de décision
- Participer à des formations et stages pour découvrir les nouveaux produits proposés par notre entreprise ainsi qu'aux réunions commerciales.

PROFIL :

Que vous soyez à la recherche d'un contrat d'apprentissage, que vous soyez débutant ou confirmé dans cette fonction, votre profil nous intéresse.

Reconnu(e) pour votre sens du contact et votre savoir-faire, vous faites preuve de persévérance et d'organisation.

De nature curieuse, à l'écoute des clients, vous savez reconnaître leurs besoins et les anticiper. Vous êtes orienté(e) résultats et êtes impliqué(e) dans les projets que vous entreprenez.

Pour postuler, envoyer CV et lettre de motivation à : ressources-humaines@fic-pro.fr