



EQIP, groupement d'indépendants spécialisés dans la quincaillerie du bâtiment est composé de 26 adhérents et de plus de 430 points de vente en France et en Belgique. Le groupement est un acteur majeur en France avec un chiffre d'affaires de plus de 1,5 Mrds d'€ en 2016.

Notre adhérent, l'entreprise FIC recrute en contrat de professionnalisation

Depuis 1965 au service de ses clients, **FIC** occupe aujourd'hui une place de premier ordre dans sa région en tant que spécialiste de la distributions de matériel de chauffage/climatisation/ventilation, salles de bains et carrelage, plomberie, traitement de l'eau, outillage/quincaillerie/serrurerie, produits sidérurgiques.

Avec ses 14 agences, **FIC** propose une offre de plus de 40 000 références. Les femmes et les hommes de la société **FIC** s'efforcent d'être à la hauteur des attentes d'une clientèle de professionnels grâce à leur implication et leurs compétences.

Devenez COMMERCIAL(E) SEDENTAIRE !

Rejoignez-nous dans le cadre d'un contrat de professionnalisation.

Suivants les compétences du candidat, nous proposons **une évolution à moyen terme vers une mission de : «Commercial Itinérant»**. Votre accompagnement sera assuré sous la forme d'une formation, alternant périodes dans notre centre de formation interne à notre Groupement EQIP et votre agence de rattachement de Nîmes.

« Attention cette offre de recrutement n'est pas destinée à une poursuite d'études en BTS, Licence ou Master au sein d'une école, la formation en alternance sera exclusivement réalisée par notre école interne d'entreprise ».

Votre mission : Vous serez en charge de la commercialisation de l'offre produits auprès d'une clientèle de professionnels du bâtiment et d'industriel et le développement de votre agence en termes de chiffre d'affaires, de volume de marge mais aussi de développement de clients.

Votre profil :

Titulaire du Baccalauréat, vous êtes autonome, organisé(e) et vous avez une affinité pour les produits techniques (Une première expérience dans ce domaine n'est pas indispensable, mais serait appréciée). Homme ou femme de terrain, persévérant(e) vous avez le sens du travail en équipe, le goût du contact client.

Vous aimez négocier ?

La fibre commerciale, c'est dans votre nature ?

Rejoignez-nous !

Merci d'envoyer votre candidature (**CV + Lettre de motivation**)

Par mail : ressources-humaines@ficsa.fr

